

INWAY SYSTEMS

Ihr zuverlässiger Partner
für Microsoft Dynamics



Microsoft
Solutions Partner
Business Applications

BUSINESS.
SOFTWARE.
EXCELLENCE.



UNSERE LEIDENSCHAFT IST ES, ...

... gemeinsam mit Ihnen, Ihre Vision zu realisieren: Wir richten durch Digitalisierung Ihre Geschäftsprozesse auf mehr Wachstum, Effizienz und Profitabilität aus.

UNSER UNTERNEHMEN

Wir bieten alle Leistungen, die unsere Kunden bei der Implementierung, dem Betrieb und der Optimierung ihrer ERP- und CRM Business Lösungen benötigen. Dabei setzen wir auf die Produkte von Microsoft.

Seit 2003 arbeiten wir am digitalen Herzen – und damit an der Digitalisierung von national und international ausgerichteten Unternehmen. Mit einem erfahrenen Beraterteam aus über 100 Spezialisten für Microsoft Dynamics bieten wir unseren Kunden maßgeschneiderte und branchenspezifische Business-Lösungen.

Wir stehen für Erfahrung und Kompetenz, eine hohe Einführungsgeschwindigkeit- und sicherheit, Zuverlässigkeit und Innovationskraft.

Wir streben nach langfristigen Partnerschaften auf Augenhöhe und einer vertrauensvollen Zusammenarbeit. Mit Standorten in Berlin, Chemnitz, Hamburg, Kiel, Köln und Neu-Ulm sind wir nahe am Kunden. Auch wenn wir für Unternehmen arbeiten, so arbeiten wir doch stets für und mit Menschen.

Warum Inway Systems

- > Geschwindigkeit: Mit Hilfe unserer Projektmethodik können wir Lösungen schlank und schnell einführen.
- > Kurze „Time to Value“ und schneller ROI.
- > Ausgereifte Zusatzmodule wie z. B.: Bank Automation Suite, EDI-Connector, etc.
- > Sicherheit für Unternehmen: Technologie und deren Weiterentwicklung von Dynamics 365 durch den Hersteller Microsoft.
- > Prozessorientiertes Handeln: minimales Risiko und hohe Effektivität und Effizienz.



gardeur

Patrick Hexels, Senior Financial Analyst Atelier Gardeur GmbH

„Als Traditionsunternehmen in der Textilbranche haben wir einen kompetenten, leistungsfähigen und kooperativen Partner, in Bezug auf Implementierung und Betreuung einer geeigneten Finanzsoftware gesucht und sind bei der Inway Systems fündig geworden. Das Engagement, die Zielorientierung und der Ausblick auf eine langfristige Zusammenarbeit bestärken uns jeden Tag, die richtige Entscheidung getroffen zu haben.“

PARTNERSCHAFTEN UND AUSZEICHNUNGEN

Wir sind Microsoft Solutions Partner und wurden als einer der ersten Partner weltweit im Microsoft Cloud Partner Programm (MCP) ausgezeichnet. Zusätzlich haben wir eine Spezialisierung für den Bereich Business Applications erhalten und bieten unseren Kunden somit umfangreiche Leistungen und Expertenwissen rund um Microsoft Dynamics 365, Microsoft Business Central, Power BI, etc. Somit können Sie alle Cloudservices direkt bei uns erwerben. Neben unseren administrativen Prozessen sind auch

unsere Projektentwicklungsprozesse nach DIN EN ISO 9001:2015 zertifiziert. So können Sie sich bester Projektergebnisse sicher sein. Zuletzt wurde Inway 2022 als TOP CONSULTANT ausgezeichnet. Auf diese Auszeichnung sind wir besonders stolz, da sie auf unabhängigen Befragungen unserer Kunden hinsichtlich ihrer Zufriedenheit mit unserer Beratungsleistung und der Professionalität unserer Berater basiert.

Unsere exzellenten Partnerschaften

Für die erfolgreiche Implementierung Ihrer neuen Business Lösungen, wie beispielsweise ERP oder CRM, setzen wir auf langfristige Partnerschaften und eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe.

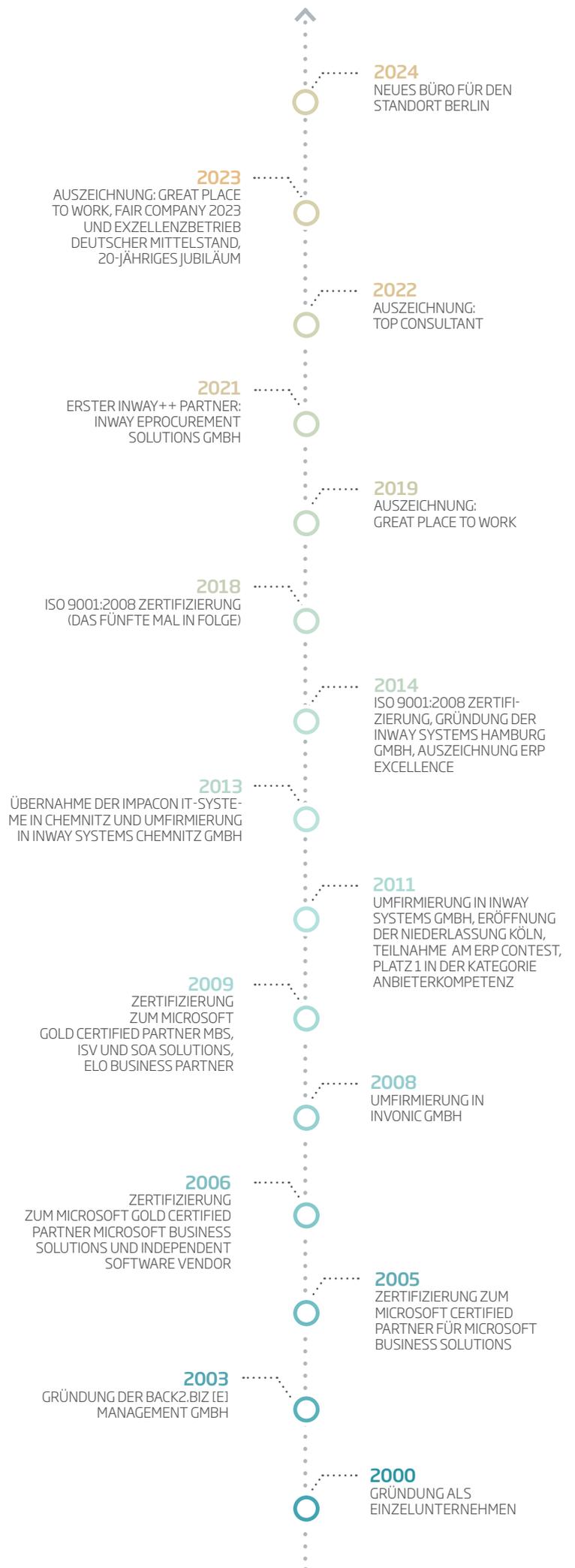


Unsere Auszeichnungen (Auszug)

Die Zufriedenheit unserer Kunden und unserer Mitarbeiter ist uns gleichermaßen wichtig. Daher streben wir danach, uns stetig zu verbessern und sind besonders stolz auf unsere Auszeichnungen.



WIE WIR WURDEN, WAS WIR SIND



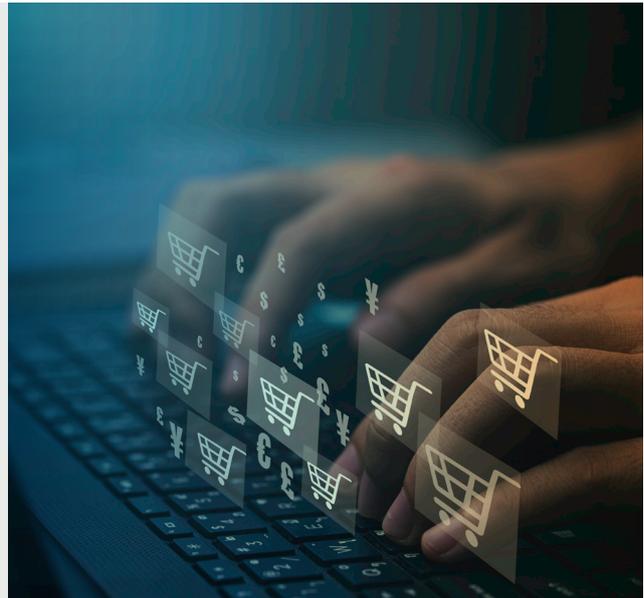
E-PROCUREMENT MIT COUPA

In der Digitalisierung von Einkaufsprozessen besteht bei den meisten Unternehmen Nachholbedarf. Denn neben Bereichen wie der Produktion und dem Vertrieb gibt es im Einkauf bedeutende Einsparpotentiale, die viele Unternehmer aktuell noch nicht nutzen. Dabei helfen E-Procurement-Lösungen wie Coupa.

Mit Coupa bieten wir Ihnen eine vollständig cloudbasierte E-Procurement-Lösung, die die Optimierung aller ausgabenbezogenen Geschäftsprozesse unterstützt. So soll die Beschaffung in Ihrem Unternehmen so einfach ablaufen wie der tägliche Einkauf.

Ziele des E-Procurement sind dabei:

- > Einkaufsrelevante Transaktionen sichtbar zu machen,
- > Transparenz für alle Beteiligten zu schaffen,
- > die Beschaffungsprozesse zu automatisieren,
- > Verwaltungskosten und Einkaufszyklen zu reduzieren
- > und Kosteneinsparungen durch Minimierung von Fehlkäufen und unnötigen Ausgaben zu erreichen.



Inway ist zertifizierter Coupa Partner

Inway ist zertifizierter Coupa Partner. Durch über 100 erfolgreiche Projekte im Einkauf und weit über 150 Projekte im Bereich ERP verfügen wir über eine einzigartige Kombination dieser branchenübergreifenden Expertise und sind der richtige Coupa Partner für Ihr E-Procurement Projekt.



Integration von ERP und E-Procurement

Neben der fachlichen Expertise in Einkauf und E-Commerce liefern wir als Coupa Partner das notwendige Integrations-Know-How, um Ihr ERP-System erfolgreich mit Coupa zu verbinden.

Sollten Sie Microsoft Dynamics 365 als ERP-System im Einsatz haben, dann bieten wir Ihnen mit unserem Coupa Connector for Dynamics 365 einen leistungsfähigen Accelerator.

BRANCHEN, FÜR DIE WIR LÖSUNGEN FINDEN

Wir finden Lösungen für unsere Kunden und haben uns in über 200 ERP-Implementierungs-Projekten auf die Branchen Handel, Diskrete Fertigung und Projektdienstleistung fokussiert.

Unsere Kunden sind hierbei meist mittelständische Unternehmen mit oftmals mehreren Standorten bzw. Tochterunternehmen.



STIMMEN
AUS DEM
WEB

Inway Systems GmbH

Edisonallee 3, Neu-Ulm

[Rezension schreiben](#)

4,9  24 Rezensionen 



Josef Becker

1 Rezension

 vor 5 Monaten

Positiv: Preis-Leistungs-Verhältnis, Professionalität, Qualität, Reaktionsschnelligkeit bei Anfragen

Volker Eberle und sein Team waren bei der Migration unseres ERP-Systems und den damit verbundenen Aktivitäten und insbesondere Schulungen sehr engagiert, fokussiert und erfolgreich. Die Vorgehensweise war sehr zielführend. Die Zusammenarbeit war ausgesprochen angenehm.

Insgesamt wurden wir von Inway und hier insbesondere von Volker Eberle und seinem Team absolut professionell bedient.

Wir werden auch weiterhin für weitere Optimierungen mit Inway und Volker Eberle in Kontakt bleiben.

Die Zusammenarbeit ist sehr zu empfehlen.

Auch für mündliche Referenzen stehen wir gerne zur Verfügung.

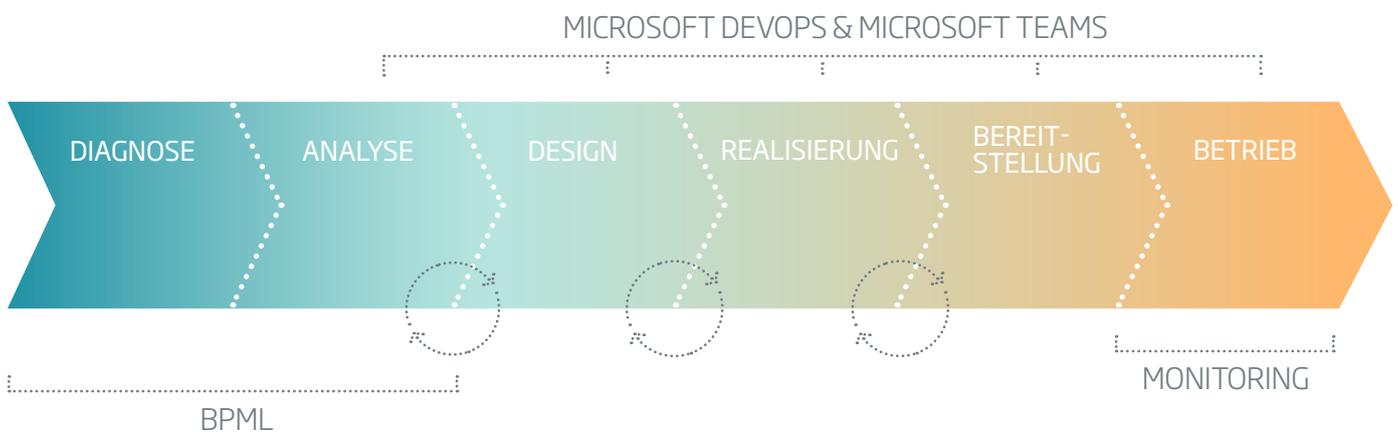
 Antworten  Gefällt mir

UNSERE PROJEKT METHODIK

Um gemeinsam mit Ihnen ein erfolgreiches Projekt durchzuführen, bedienen wir uns unserer praxiserprobten **Inway Advanced Implementation Method (AIM)**. Diese basiert auf der Microsoft Dynamics SureStep Methodik, eine von Microsoft entwickelte Implementierungsmethode. Dieses klassische Vorgehen hat Inway bereits um wichtige Komponenten (z. B. Agilität) ergänzt und für mittelständische Unternehmen weiterentwickelt.

Unsere praxiserprobte **Inway Advanced Implementation Method** bedeutet für Sie:

- > Kalkulierbare, pünktliche und budgetgerechte Implementierung
- > Frühe Einbindung der Key-User
- > Hochwertige Dokumentation
- > Kostengünstige Projektrealisierung
- > Strukturiertes Vorgehen
- > Transparenz während des kompletten Projekts



MICROSOFT DEVOPS & MICROSOFT TEAMS

Von der Analyse bis zum Betrieb: Alle Prozessschritte werden in Microsoft DevOps erfasst und beschrieben. Somit ist jeder am Projekt beteiligte Mitarbeiter stets über den aktuellen Status und sämtliche Aufgaben informiert. Projektdokumente werden in Microsoft Teams bearbeitet und versioniert abgelegt.

MONITORING

In der Betriebsphase überwachen wir den reibungslosen Betrieb von Microsoft Dynamics AX/365.

BUSINESS PROCESS MASTER LIST (BPML)

Diese Geschäftsprozessbibliothek dient als Grundlage für die Diagnose- und Analysephase. Sie stellt sicher, dass Best Practices für Unternehmensprozesse eingehalten werden und kein Prozess vergessen wird.

WARUM DIE MICROSOFT PLATTFORM

Wie Spotify® für Musikstreaming und Amazon® für E-Commerce steht, so steht Microsoft für Produktivität. Dies passt perfekt zu unserer Mission.

Mit Dynamics 365 hat Microsoft das klassische Applikationsdenken aufgelöst. Statt Einzelapplikationen zu liefern, bildet Dynamics 365 Prozessbereiche ab. Der Kunde entscheidet, welche Prozessbereiche er einsetzt. Damit sind die klassischen Welten von ERP, CRM, Office, mobile Anwendungen und Apps vollständig miteinander verschmolzen.

Die Vorteile Ihrer Business Anwendungen aus dem Microsoft Ökosystem:

- > Verbindung von ERP, CRM, BI und künstlicher Intelligenz
- > Alle Dienste aus der Cloud – oder auf Wunsch On-Premise bzw. als Hybridlösung
- > D365 One-Version Gedanke mit automatischen Updates statt Versionierungen
- > Wertvolles Netzwerk über welches bewährte Partner-Lösungen jederzeit verfügbar sind
- > Vollständige Integration in Outlook, Word, Excel und Co.
- > skalierbare und flexible ERP-Lösung, die mit Ihnen mit wächst
- > Die ERP-Software hat bereits im Standard integriert, was viele Systeme über Zusatzmodule lösen



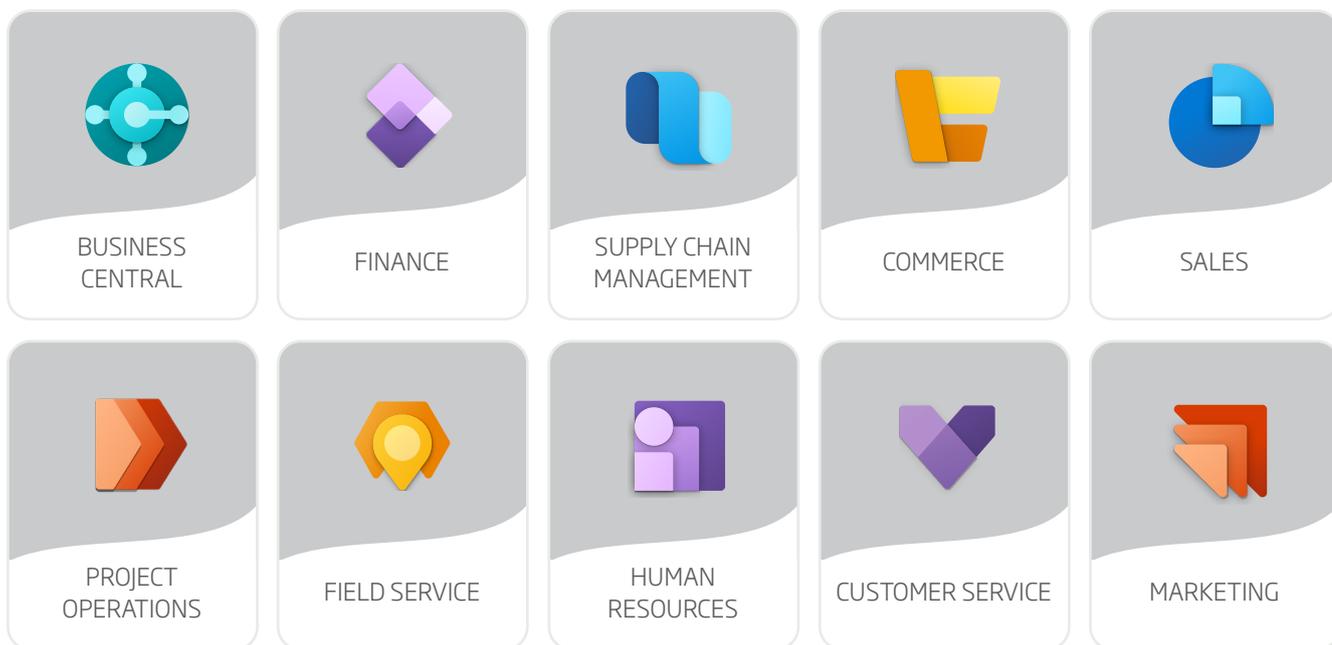
Franz-Peter Degen, Geschäftsführer degen & partner mbb

„Die Microsoft Plattform ist ideal für die Umsetzung unserer Digitalisierungsstrategie. Fast alle unsere eingesetzten Tools integrieren sich in die Microsoft Welt. Inway liefert dazu die notwendige Dynamics 365 Kompetenz gepaart mit räumlicher Nähe, um die richtige Dynamics Lösung auszuwählen und einzuführen.“

DIE BUNTE VIELFALT VON MICROSOFT

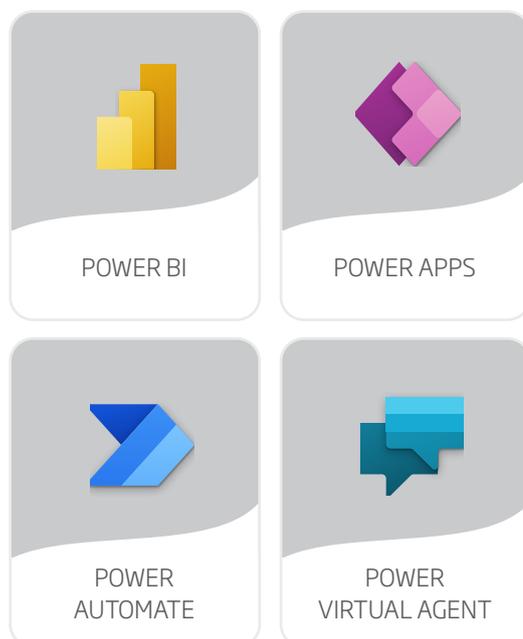
ERP, CRM, Azure Services, Microsoft Office, die Power Plattform und vieles mehr: Über 1,3 Milliarden Nutzer weltweit setzen auf die bunte Vielfalt der Microsoft Produkte. Zusätzlich gibt es heute (Stand September 2023) bereits über 1.000 fertige Connectoren (Schnittstellen), die Produkte von Microsoft nahtlos mit Anwendungen von Drittanbietern (Facebook, Google Analytics, SAP etc. - aber auch Daten von Maschinen; M2M und Industrie 4.0) verbinden.

Eine Integration von Daten aus diesen Quellen ins eigene ERP oder CRM ist dabei ebenso möglich wie das Einrichten systemübergreifender Workflows. Dies macht das ohnehin schon gigantische Lösungs-Portfolio von Microsoft noch einmal deutlich größer.



Power Platform

Apps erstellen, systemübergreifende Workflows einrichten und automatisieren, Daten intelligent analysieren - dies und vieles mehr ist mit der Microsoft Power Platform möglich. Mit den vier Diensten Power BI, Power Apps, Power Automate und Virtual Agents sowie zahlreichen vorgefertigten Connectoren können Lösungen von Drittanbietern einfach und bequem ins Ökosystem von Microsoft integriert werden. Die besonderen Stärken der Microsoft Power Plattform liegen u. a. in der grafischen Aufbereitung von Daten aus unterschiedlichen Quellen, der codearmen Entwicklung von Apps, um geschäftliche Herausforderungen zu lösen, der Einrichtung und Automatisierung digitaler Prozesse sowie der Erstellung intelligenter und KI-gestützter Chatbots.



DAS PERFEKTE ZUSAMMENSPIEL

Um Ihnen die wichtigsten betriebswirtschaftlichen Prozesse aus einer Hand anzubieten, haben wir neben den Branchenlösungen weitere Add-Ons entwickelt, die Microsoft Dynamics AX/365 sowie Business Central clever ergänzen und Ihnen Zeit, Arbeit und Geld sparen. In unserem Solution Store finden Sie all diese Add-Ons sowie weitere Services, Workshops und Testversionen mit allen Kosten und Preisen auf einen Blick - nur einen Klick entfernt.

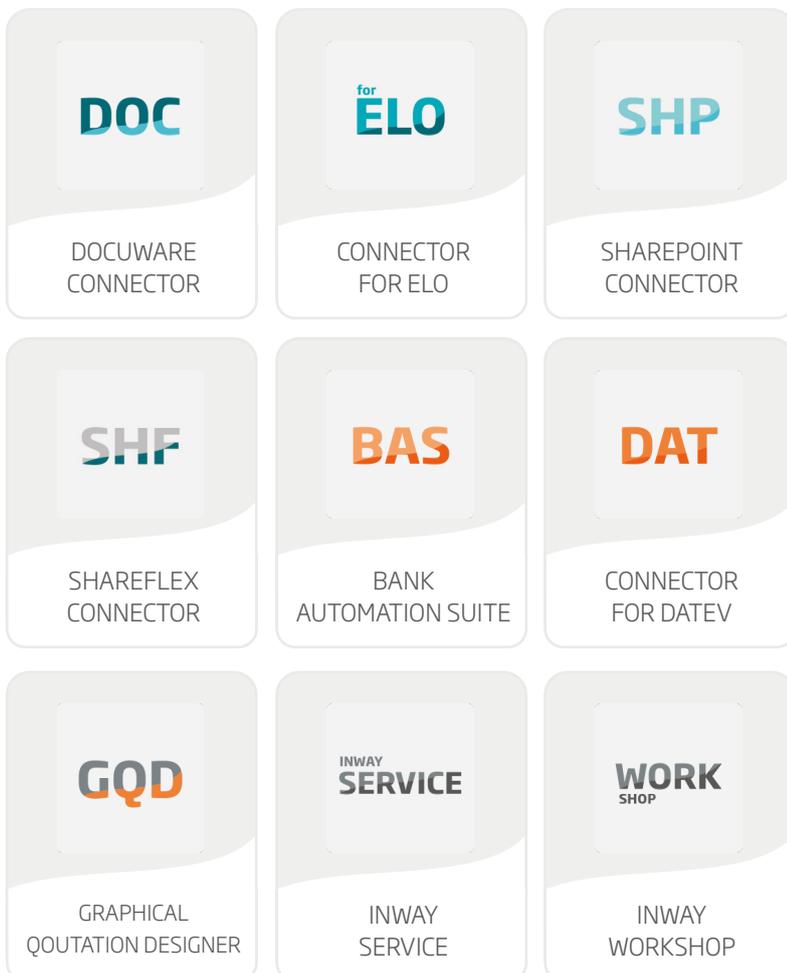
MEHR IM
INWAY
SOLUTION
STORE



Microsoft AppSource

Auf dieser Plattform hat Microsoft die weltweit besten Lösungen für Geschäftsanforderungen rund um Dynamics 365 zusammengetragen. Dort lassen sich auch unsere zahlreichen Apps und Services finden.

Die Inway Apps und Services



PERFEKT ABGESTIMMT AUF IHRE BEDÜRFNISSE: UNSERE WORKSHOPS UND TRAININGS

ERP-WORKSHOPS: MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

In unseren Business Central Workshops erwerben Sie genau das Praxis- und Fachwissen, mit welchem Sie Ihre beruflichen Herausforderungen meistern, und Arbeitsabläufe professionalisieren. Egal ob Sie Business Central im Einsatz haben und es besser kennen lernen möchten oder ob Sie von null an starten: Wir bieten maßgeschneiderte Workshops, um Business Central kennenzulernen.

- > **Business Central Starter** - für alle Unternehmen, die Business Central unverbindlich und kostenlos kennenlernen wollen.
- > **Business Central Basic** - für alle Unternehmen, die Business Central bereits kennen, aber erst wenig Erfahrung mit diesem ERP-System haben.

- > **Business Central Individual** - für alle Unternehmen die Business Central bereits im Einsatz haben und ganz spezielle Fragen oder Anforderungen haben, bei denen Sie Hilfe benötigen.
- > **Business Central Finance** - für alle Unternehmen, die Business Central bereits im Einsatz haben und Hilfe beim Anpassen und Einrichten des Finanzmoduls benötigen.
- > **Business Central Project** - für Unternehmen, die Business Central bereits im Einsatz haben und Hilfe beim Anpassen und Einrichten des Projektmoduls benötigen.

CRM-TRAININGS: MICROSOFT DYNAMICS 365 SALES

In unseren 3-stündigen CRM-Trainings bekommen Sie einen detaillierten Überblick über Microsoft Dynamics 365 Sales. Das Besondere an diesen Schulungen ist der Praxisbezug mit Übungsaufgaben auf einem Demosystem. Sie können nach diesem Training sofort loslegen und die gewonnenen Erkenntnisse am eigenen CRM-System anwenden.

- > **Einstieg in Dynamics 365 Sales** - hier bekommen Sie einen Überblick über Dynamics 365 Sales und lernen den Aufbau sowie Grundeinstellungen im CRM kennen.
- > **Verkaufsprozesse in Dynamics 365 Sales** - hier zeigen wir Ihnen den Prozess, wie Sie aus einem Lead eine Verkaufschance machen - und aus der Verkaufschance einen glücklichen Kunden.

CHECK-UPS: PROJEKTE, STRATEGIEN, DIGITALISIERUNG & PERFORMANCE

Zusätzlich zu unseren „Klassikern“ bieten wir Ihnen noch weitere Workshops, Beratungen und Check-Ups an, die genau da ansetzen, wo Sie in Ihrem Unternehmen Unterstützung benötigen. Unsere Check-Ups richten sich an Kunden, die Microsoft Dynamics 365 oder Dynamics AX

bereits im Einsatz haben (oder ein Upgrade planen) und hier umfassende und professionelle Beratung benötigen. Hier erfahren Sie, wie Sie mehr aus Ihrem ERP-System herausholen.

MEHR IM INWAY
SOLUTION STORE



WIR ENGAGIEREN UNS

Wir übernehmen Verantwortung für Mensch und Natur. Denn als erfolgreiches mittelständisches Unternehmen stehen wir nicht nur in der Verantwortung für unsere Mitarbeiter, sondern wollen auch unserer Gesellschaft einen Teil zurückgeben. Deshalb engagieren wir uns in verschiedenen Bereichen für unsere Mitmenschen und unsere Umwelt. In den vergangenen Jahren haben wir dazu unterschiedlichste Projekte unterstützt. Eines unserer regelmäßigen Projekte ist dabei unser jährlicher Social Day. Für diesen Tag überlegen wir uns jedes Jahr erneut, wie wir in unserer direkten Umgebung etwas für Umwelt und Natur tun können, wie beispielsweise Müll einsammeln und Bienenhotels bauen.

Weitere Themen, Projekte bzw. Aktionen, an denen wir uns beteiligen, sind:

- > Aktion Mensch
- > Sponsoring Brandschutzerziehung für Kinder
- > Sponsoring Albert Einstein Discovery Center Ulm
- > Sponsoring TSV Blau-Weiß Röhrdorf e.V.
- > Sponsoring Jugendhandball SC Vöhringen 1893 e. V.
- > Patenschaft Klasse 2000



NACHHALTIGKEIT ALS HERZENSTHEMA

Green-IT ist eines unserer Herzentemen und wir arbeiten schon lange daran, mehr Nachhaltigkeit zu leben und in unseren Arbeitsalltag zu integrieren. So gibt es bei Inway beispielsweise die Regel „Alles in Glasflaschen“. Ein fast papierloses und energiesparendes Büro ist uns dabei mindestens genauso wichtig, wie Bio-Verpflegung mit regionalen Produkten. Dies beherzigen wir beispielsweise beim Obst- und Gemüsekorb, von dem sich unsere Mitarbeiter jede Woche im Büro bedienen können.

Mit dem Zug bestreiten wir schon lange die meisten unserer Dienstreisen, seit neuestem haben unsere Mitarbeiter aber auch die Möglichkeit, ein Job-Bike über Inway zu erhalten. Und auch allgemein wollen wir einen Beitrag leisten, dass sich das Thema Nachhaltigkeit in unserer Gesellschaft etabliert. So wurden unsere Kunden und Mitarbeiter beispielsweise zu Baum- und Bienenpaten und wir tragen gemeinsam zum Schutz von Tieren, Pflanzen und Klima bei.



UNSERE MITARBEITER

Das sagen unsere Mitarbeiter:
Auszug aus Kununu und Great Place to Work

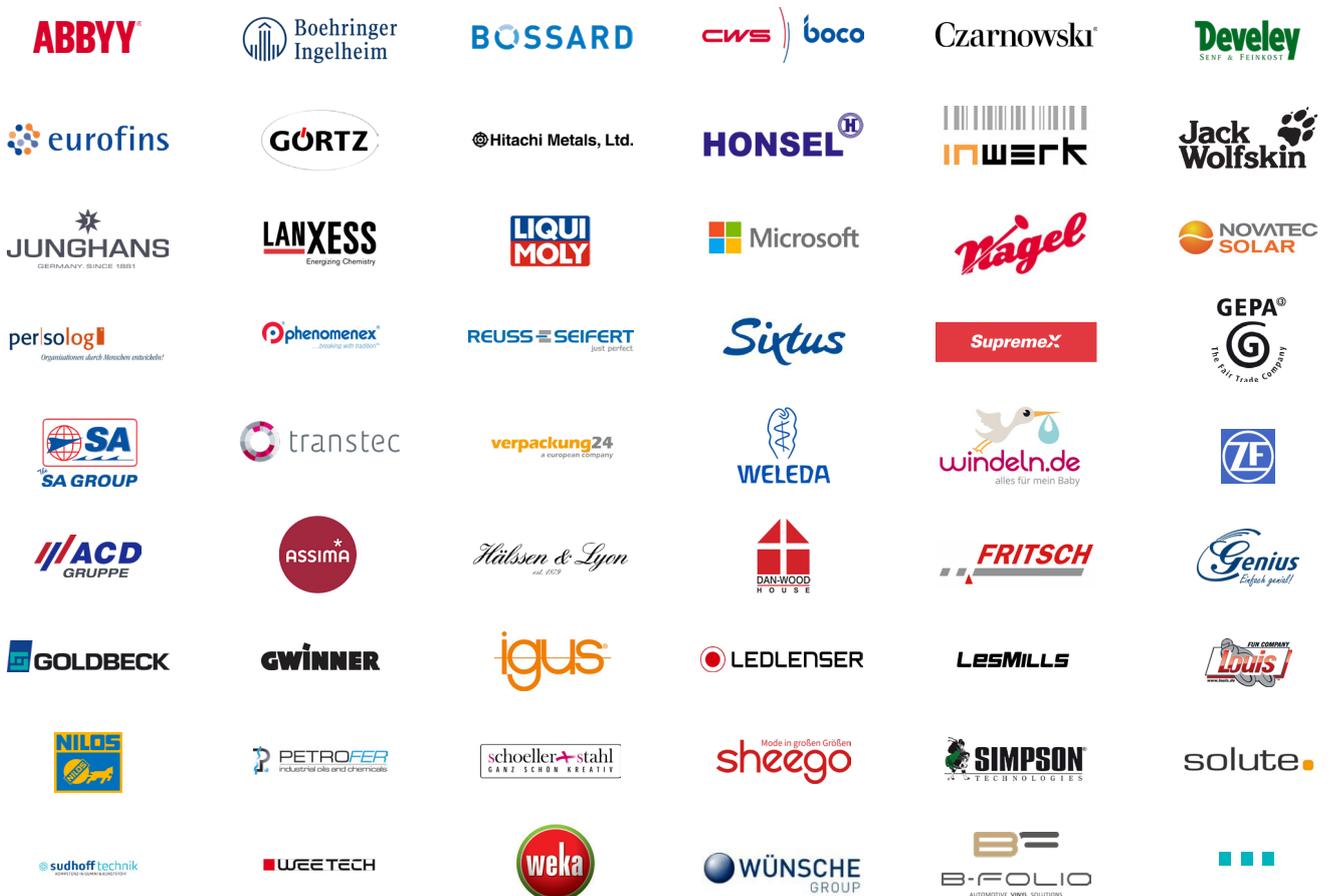
„Exzellenter Arbeitgeber bei welchem der Mitarbeiter im Vordergrund steht!“
Kununu: Juli 2021

„Toller Arbeitgeber, fair und transparent“
Kununu: September 2021

„Familiäres Umfeld - Inway Spirit - klare Strukturen - wertschätzender Umgang“
Great Place to Work: März 2019

„Offen, Ehrlich, Fair“
Great Place to Work: März 2023

UNSERE KUNDEN*



*Alle Logos, Produktnamen und eingetragene Markenzeichen gehören ihren jeweiligen Inhabern.

DEUTSCHLANDWEIT FÜR SIE DA

Ob live oder online – unsere Mitarbeiter sind immer gerne für Sie da. An den folgenden fünf Standorten können Sie uns erreichen.

Inway Systems GmbH
Edisonallee 3, 89231 Neu-Ulm
T +49 731 880073-0
E info@inway.de

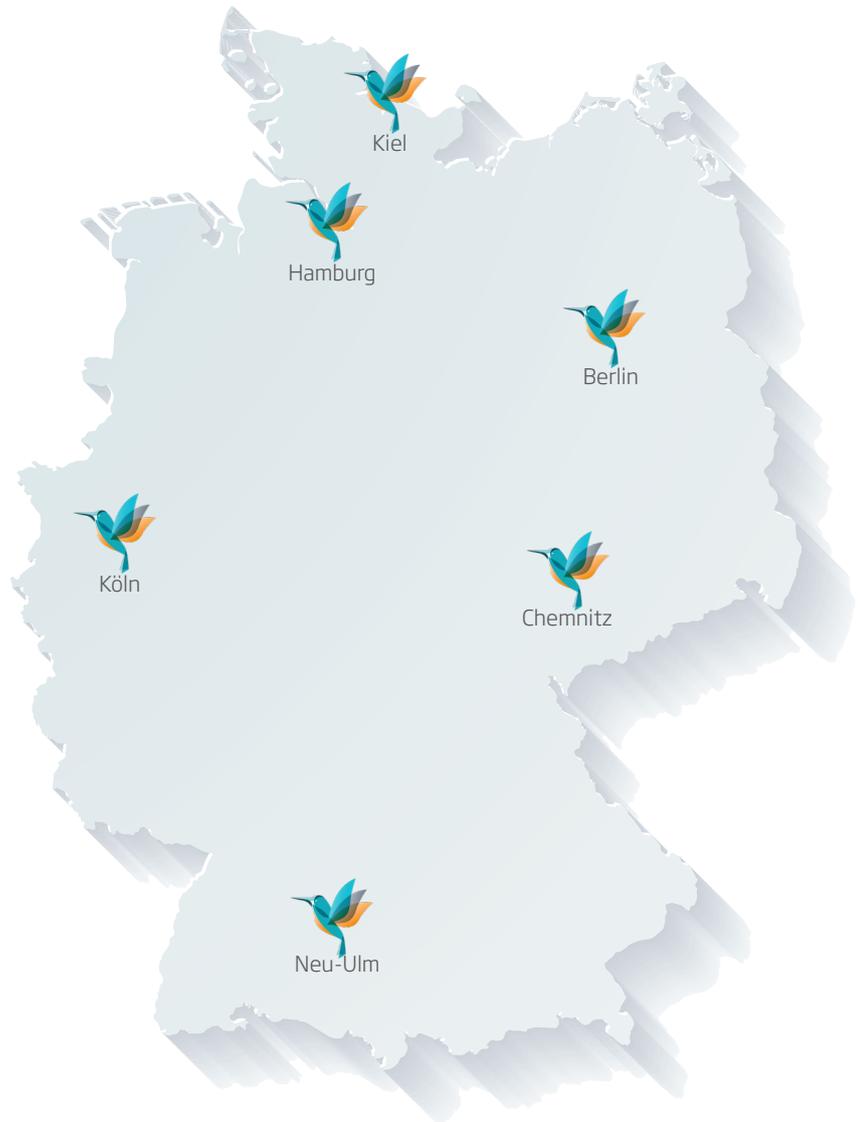
Inway Systems Köln GmbH
Picassoplatz 1c, 50679 Köln
T +49 221 292043-10
E info@inway.de

Inway Systems Chemnitz GmbH
Reichsstraße 48, 09112 Chemnitz
T +49 371 280987-0
E info@inway.de

Inway Systems Chemnitz GmbH - Standort Berlin
Fora-Linden Palais
Unter den Linden 40, 10117 Berlin
T +49 30 72621396-0
E info@inway.de

Inway Systems Hamburg GmbH
Sternstraße 5b, 20357 Hamburg
T +49 40 82210596-0
E info@inway.de

Inway Systems Hamburg GmbH - Standort Kiel
Am Germaniahafen 2, 24143 Kiel
T +49 40 82210596-0
E info@inway.de



Jens Karossa
Teamleiter HR

„Bei Inway gibt es einen besonderen Spirit - offene, herzliche Kommunikation und schnelle Eigenverantwortung. Die Begeisterung, Prozesse mitzugestalten und etwas zu bewegen verbindet uns alle - vom Azubi bis hin zum Geschäftsführer. Man arbeitet sehr dynamisch, wird gefordert und lernt dadurch viel schneller Verantwortung zu übernehmen.“

Inway Systems finden Sie hier:

BERLIN	„Bundeshauptstadt“
CHEMNITZ	„Technologiestandort“
HAMBURG	„Das Tor zur Welt“
KIEL	„Deutschlands nördlichste Hauptstadt“
KÖLN	„Geburtsort von Konrad Adenauer“
NEU-ULM	„Geburtsort von Harald Schmidt“

Inway Systems GmbH

Tel +49 731 88 00 73 0

info@inway.de
www.inway.de